



# PT SAKTIINTI PERKASA

Dusun Sambiroto, Desa Mlaten RT.03 RW.04

Kecamatan Puri, Kabupaten Mojokerto

Email: saktiintiperkasa@gmail.com

www.zenlatte.id

## SKP (SURAT KERJASAMA PROGRAM)

No. SKP: SIP/NPI-JKT/SEPT/2023/002

Tanggal: September 4, 2023

Distributor: PT NUTRI PANGAN INDONESIA

Channel: GT

Periode Awal: 01/09/2023

Faktur: Off Faktur

Periode Akhir: 30/11/2023

Nama Program : INCENTIF SALESMAN GT , TBK , PASAR , TOKO PLASTIK

Kategori Program : Sales-Force Promotion (SP)

Kategori Produk : Renceng, 500gr, 1kg

Outlet : ALL PELANGGAN GT ( TBK & Pasar Toko Plastik ) NPI

Tujuan:





1. Untuk Meningkatkan Demand Produk
2. Meningkatkan Awareness Terhadap Produk Zenlatte
3. Meningkatkan Sales
4. Mempersempit Ruang Gerak Kompetitor
5. Memberikan Penambah Motivasi Untuk Team Salesman GT
6. Support Salesman GT

Mekanisme:

1. Claim ke PT. Sakti Inti Perkasa dengan melampirkan rekapitulasi penjualan & Foto Copy Faktur / Nota
2. Kwitansi a.n PT. Sakti Inti Perkasa
3. Melampirkan SKP (Surat Kerjasama Program)
4. Batas Klaim 1 (satu) bulan dari berakhir promo
5. Claim melampirkan Data Penjualan lengkap Per Salesman berikut dengan alamat outlet dan type outlet
6. Perhitungan Incentif di hitung dari Aktif Outlet (AO) dengan minimum pengambilan Per Outlet 1 Ctn Zenlatte Mix item Variant
7. Pencapaian Minimum Target Per Salesman 50 - 74 Outlet , baru

Alokasi Budget:

1. Per Salesman 100 Outlet
2. Untuk 3 Salesman X 100 Outlet = 300 Outlet
2. Jumlah 300 Outlet X Rp.3.000,- = Rp.900.000,-

Dibuat Oleh,	Disetujui Oleh,			
				
Rikwan ASM	Yanti Finance	Dwi Kuncoro N S M	Welson Setiago H O	Distributor